

週刊高齢者住宅新聞

当社は情報すべてオーブンにすることを原則としています。コミュニケーションネットがどんな活動をやっているのかを、入居者の方々や自社のスタッフをはじめ、ステーキュルダーに向けて情報を発信する。よい部分も、悪い部分も、企業の広報は、会社のいいところばかりを宣伝しようとしたのですが、失敗も公開していくべきだ、私は思っています。

ようとする姿勢がプラス面を生んでいくはずです。ところが、こうした広報のあり方は、ときに自社の営業活動と対立します。しかし、ある作家がこんなことを言つていました。「読者の7割が共感を抱き、3割は反発す

ますが、総花的な宣伝は人をひきつけません。むしろ、「おらがまちはこれだけは負けない」といふものをひとつだけ掲げた方が効果的であり、他の方たちに劣る部分——買物するところが少ない、交通網が整備されて、ただ、もつと下世話なことを言えば、人間は他人の失敗を見たり、聞いたりするのが好きなのであります。たとえば、地方創生事業を進める過程では、

2016年(平成28年)
12月14日
第425号 (毎週水曜日発行)

Elderly Press Newspaper
エルダリープレス ニュースペーパー

(株)高齢者住宅新聞社
〒104-0061
東京都中央区銀座8-12-15
☎03-3543-6852(編集部)
発行人 西岡一紀
年間購読料 22,680円(送料込・税込)

ホームページ
<http://koureisha-iutaku.com>

面を生んでいくはぎです。
しかし、こうした広報のあり方は、ときには社会の営業活動と対立します。しかし、ある作家がこんなことを言つています。「読者の7割が反感を抱き、3割は反発するくらいの文章が一番読まれる」と。読者全員が「いいね」と思うような文句のつけようのない文章はインパクトを残すことがなく、忘れられていくというのです。

いらないなど——は、移住者の方々に「一緒に解決していきましょう」と呼びかければいいのです。いいところも、悪いところも遙信すべし、と私が強調するのは、地域づくりに関わる人々にとって情報共有が大切だからです。プラス、マイナスの双方を知りていなければ、議論できません。意見をぶつけ合うことで、問題の本筋に向かえるの

事業者である私たちと自治体との間で齟齬や誤解が生じます。住民への説明会では、疑問、意見、批判の数々が投げかけられます。そこでは、ワクワク、ドキドキ、ときにはヒヤヒヤの光景が繰り広げられているのです。

野次馬根性をくすぐるエピソードを可能な限り表に出すこと。それが地域の魅力の発信につながると私は思います。



第17回 まちづくりにおける広報とは

介護 BiZ